

DEVELOPPER SON ORAT PAR L'INTELLIGENCE PROJECTIVE®

LES OBJECTIFS PEDAGOGIQUES DE FORMATION

A l'issue de la formation le stagiaire sera capable de :

- Comprendre le fonctionnement du groupe et se positionner selon ses caractéristiques
- S'accorder avec le principe de prise de parole
- Intégrer les codes de la prise de parole
- Concevoir, construire un message adapté
- Préparation mentale et physique
- Délivrer son message
- Apprendre à gérer les imprévus
- Découvrir ses ressources personnelles grâce au MBTI® et à l'Intelligence Projective®
- Comprendre son propre fonctionnement et les attentes de son environnement

L'objectif d'une action de formation professionnelle au profit de salariés d'une entreprise définit le but précis qu'elle se propose d'atteindre, et vise une évolution des savoirs et savoirs-faire des salariés à partir de leurs compétences (Circ. n°37 du 14 mars 1986, Ministère du Travail). Ils servent à construire, conduire et évaluer les actions de formation.

- **PUBLIC VISE**

Tout public

- **NIVEAU DE CONNAISSANCES PREALABLES REQUIS**

Pas de pré requis spécifique pour cette formation

- **LA DUREE DE FORMATION**

2 jours (soit 14 heures)

- **CONTENU DETAILLE DE LA FORMATION**

Jour 1

ACCORDER LE SUJET AVEC L'OBJECTIF DE LA COMMUNICATION ET SES ENJEUX

Evaluer sa motivation et son implication

Mesurer les enjeux dans son cadre professionnel

Identifier ses valeurs, idées reçues, blocages pour mieux comprendre son fonctionnement et ses besoins

FAIRE PASSER MON MESSAGE

Ecrire / Structurer son message au bénéfice de l'objectif

Considérer les filtres et les attentes de mon public

Accorder la teneur du message, son objectif avec ses propres valeurs

DELIVRER MON MESSAGE

Créer un sentiment de confiance avec le public
Equilibrer « Tâche – Relation »
Préparer son Physique et son mental
Gérer son stress

Jour 2

DEVELOPPER SON EMPATHIE, GRACE A LA DECOUVERTE DU MBTI®

Identifier ses ressources personnelles dans son activité professionnelle
Se mettre à la place de son public/ interlocuteur
Identifier ses préférences en matière de communication

DECOUVRIR L'INTELLIGENCE PROJECTIVE

Identifier ses domaines d'application
Apprendre l'autodiagnostic dans le cadre de la prise de parole
Acquisition de la connaissance de soi et du collectif
Bilan de son SEP : sentiment d'efficacité personnelle
Appropriation du sens et de la motivation

• LES MOYENS PEDAGOGIQUES ET TECHNIQUES

L'action de formation professionnelle se réalisera en présentiel ou en classe virtuelle sous la forme d'une alternance d'exposés théoriques et de démonstrations pratiques suivie d'exercices pratiques et de mises en situation.

Une feuille d'émargement signée par le stagiaire et le formateur, par 1/2 journée de formation, permettra de justifier de la réalisation de la prestation.

Pour la formation en présentiel, une salle de formation sera mise à disposition avec paperboard, connexion internet et vidéoprojecteur. L'action de formation débutera par une présentation du formateur et de chacun des stagiaires afin de permettre une adaptation optimale du processus pédagogique.

Le formateur veillera à permettre aux stagiaires de disposer régulièrement de la possibilité de s'exprimer et d'échanger avec lui, et, éventuellement, de confronter sa compréhension des concepts avec les autres stagiaires. Au cours de la formation, le formateur utilisera puis remettra des supports pédagogiques qui permettront à chaque stagiaire de suivre le déroulement de l'action de formation professionnelle, et ainsi accéder aux connaissances constituant les objectifs inhérents à ladite action de formation professionnelle.

• L'ENCADREMENT DE L'ACTION DE FORMATION

Les formateurs sont reconnus par des diplômes ou issus d'une expérience professionnelle dans les différents domaines tels que : Efficacité Personnelle, Développement Commercial, Ressources Humaines, Credit Management, Finance d'entreprise, Management, RSE, etc.

Pour cette formation, notre intervenante bénéficie d'une expérience de 25 ans en tant que journaliste et personnalité interviewée qui partage son expérience. Sa formation et son diplôme de Maître Praticien*, obtenu en 2009 à l'Institut Ressources en Belgique, lui permettent d'intervenir en toute bienveillance et légitimité. (*Diplôme certifié par l'institut européen de psychothérapie)

Elle pratique :

- Le média - coaching reposant sur la réactivation des ressources personnelles du sujet
- L'Intelligence Projective® est une marque déposée* par Adelpis - Jean-Louis Ferrein. (*Seuls les praticiens licenciés peuvent faire usage de l'outil)
- Le MBTI® qui est une marque déposée** par la fondation Myers Briggs (**Seuls les praticiens licenciés peuvent faire passer officiellement un test MBTI®)

- **LES MOYENS D'ÉVALUATION MISE EN ŒUVRE ET SUIVI**

Feuille d'émargement à la ½ journée

Certificat de réalisation + Évaluation de fin de formation

- **MODALITES D'INSCRIPTION ET DELAI D'ACCES A NOTRE FORMATION :**

Afin de vous inscrire à notre formation, merci de nous contacter *21 jours minimum* avant le début de la formation *soit par Tel : 04.42.18.51.30 soit par Courriel : contact@mappa-formation.com*.

Un questionnaire, un CV ou toute autre pièce peuvent vous être demandés afin que nous puissions nous positionner sur votre niveau à l'entrée de la formation.

Une fois votre inscription validée, nous vous adresserons *une convention de formation et une convocation* par mail *1 semaine* avant le début de la formation. En cas de subrogation de paiement, un accord du financeur doit nous être parvenu avec le début de la formation.

- **ACCESSIBILITE AUX PERSONNES EN SITUATION DE HANDICAP**

La loi du 5 septembre 2018 pour la « liberté de choisir son avenir professionnel » a pour objectif de faciliter l'accès à l'emploi des personnes en situation de handicap. Notre organisme tente de donner à tous les mêmes chances d'accéder ou de maintenir l'emploi. Nous pouvons adapter certaines de nos modalités de formation, pour cela, nous étudierons ensemble vos besoins. Pour toutes questions relatives aux handicaps, merci de contacter *Pascale RAMOS au 06.14.71.06.31 ou par mail au p.ramos@mappa-formation.com*

- **TARIF**

Nous contacter pour toute demande de devis

- **CONTACT**

contact@mappa-formation.com